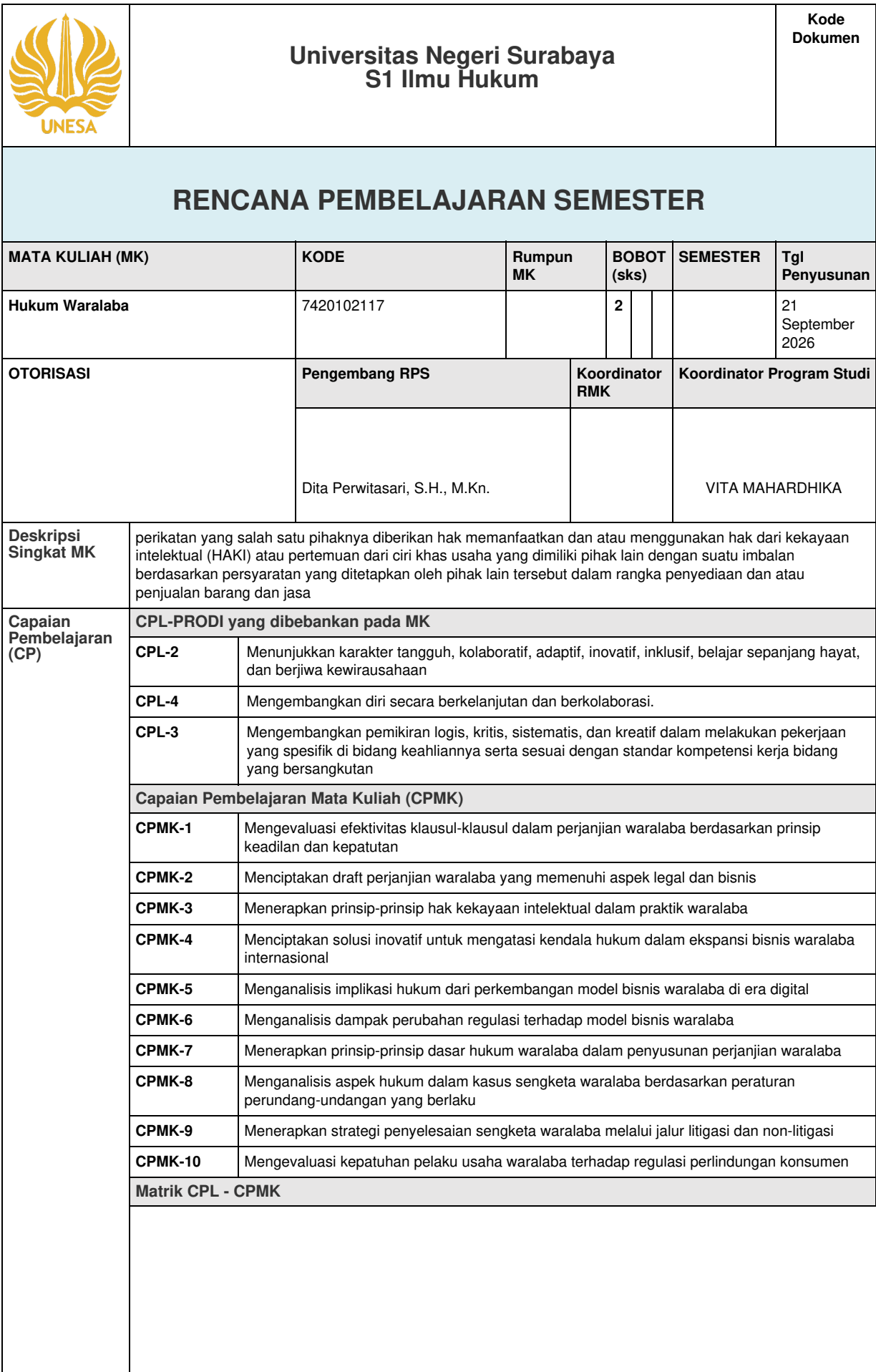




		<table><tr><td>CPMK</td><td>CPL-2</td><td>CPL-4</td><td>CPL-3</td></tr><tr><td>CPMK-1</td><td>✓</td><td></td><td></td></tr><tr><td>CPMK-2</td><td>✓</td><td></td><td></td></tr><tr><td>CPMK-3</td><td>✓</td><td></td><td></td></tr><tr><td>CPMK-4</td><td></td><td>✓</td><td></td></tr><tr><td>CPMK-5</td><td></td><td>✓</td><td></td></tr><tr><td>CPMK-6</td><td></td><td>✓</td><td></td></tr><tr><td>CPMK-7</td><td></td><td></td><td>✓</td></tr><tr><td>CPMK-8</td><td></td><td></td><td>✓</td></tr><tr><td>CPMK-9</td><td></td><td></td><td>✓</td></tr><tr><td>CPMK-10</td><td></td><td></td><td>✓</td></tr></table>	CPMK	CPL-2	CPL-4	CPL-3	CPMK-1	✓			CPMK-2	✓			CPMK-3	✓			CPMK-4		✓		CPMK-5		✓		CPMK-6		✓		CPMK-7			✓	CPMK-8			✓	CPMK-9			✓	CPMK-10			✓																																																																																																																																																															
CPMK	CPL-2	CPL-4	CPL-3																																																																																																																																																																																																										
CPMK-1	✓																																																																																																																																																																																																												
CPMK-2	✓																																																																																																																																																																																																												
CPMK-3	✓																																																																																																																																																																																																												
CPMK-4		✓																																																																																																																																																																																																											
CPMK-5		✓																																																																																																																																																																																																											
CPMK-6		✓																																																																																																																																																																																																											
CPMK-7			✓																																																																																																																																																																																																										
CPMK-8			✓																																																																																																																																																																																																										
CPMK-9			✓																																																																																																																																																																																																										
CPMK-10			✓																																																																																																																																																																																																										
Matrik CPMK pada Kemampuan akhir tiap tahapan belajar (Sub-CPMK)																																																																																																																																																																																																													
	<table><tr><td rowspan="2">CPMK</td><td colspan="16">Minggu Ke</td></tr><tr><td>1</td><td>2</td><td>3</td><td>4</td><td>5</td><td>6</td><td>7</td><td>8</td><td>9</td><td>10</td><td>11</td><td>12</td><td>13</td><td>14</td><td>15</td><td>16</td></tr><tr><td>CPMK-1</td><td></td><td></td><td>✓</td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td></tr><tr><td>CPMK-2</td><td></td><td></td><td></td><td>✓</td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td></tr><tr><td>CPMK-3</td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td>✓</td><td>✓</td><td></td></tr><tr><td>CPMK-4</td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td>✓</td><td>✓</td><td>✓</td><td></td><td></td><td></td></tr><tr><td>CPMK-5</td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td>✓</td><td>✓</td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td></tr><tr><td>CPMK-6</td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td>✓</td></tr><tr><td>CPMK-7</td><td>✓</td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td></tr><tr><td>CPMK-8</td><td></td><td>✓</td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td></tr><tr><td>CPMK-9</td><td></td><td></td><td></td><td></td><td>✓</td><td>✓</td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td></tr><tr><td>CPMK-10</td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td>✓</td><td>✓</td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td></tr></table>	CPMK	Minggu Ke																1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	CPMK-1			✓														CPMK-2				✓													CPMK-3														✓	✓		CPMK-4											✓	✓	✓				CPMK-5							✓	✓									CPMK-6																✓	CPMK-7	✓																CPMK-8		✓															CPMK-9					✓	✓											CPMK-10										✓	✓						
CPMK	Minggu Ke																																																																																																																																																																																																												
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16																																																																																																																																																																																													
CPMK-1			✓																																																																																																																																																																																																										
CPMK-2				✓																																																																																																																																																																																																									
CPMK-3														✓	✓																																																																																																																																																																																														
CPMK-4											✓	✓	✓																																																																																																																																																																																																
CPMK-5							✓	✓																																																																																																																																																																																																					
CPMK-6																✓																																																																																																																																																																																													
CPMK-7	✓																																																																																																																																																																																																												
CPMK-8		✓																																																																																																																																																																																																											
CPMK-9					✓	✓																																																																																																																																																																																																							
CPMK-10										✓	✓																																																																																																																																																																																																		
Pustaka	Utama :																																																																																																																																																																																																												
			1. Suted, Adrian.2008.Hukum Waralaba.Bogor:Ghalia Indonesia 2. Peraturan Pemerintah Nomor 35 Tahun 2024																																																																																																																																																																																																										
	Pendukung :																																																																																																																																																																																																												
			1. Aspek Hukum Dalam Membangun Pola Bisnis Waralaba (Franchise) oleh Lindawaty Suherman.																																																																																																																																																																																																										
Mg Ke-	Kemampuan akhir tiap tahapan belajar (Sub-CPMK)	Penilaian		Bentuk Pembelajaran, Metode Pembelajaran, Penugasan Mahasiswa, [Estimasi Waktu]		Materi Pembelajaran	Bobot Penilaian (%)																																																																																																																																																																																																						
		Indikator	Kriteria & Bentuk	Luring (offline)	Daring (online)																																																																																																																																																																																																								
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)																																																																																																																																																																																																						

1	Mahasiswa memahami aspek-aspek hukum waralaba	1. Mahasiswa memiliki kemampuan menjelaskan :sejarah waralaba 2. pengertian waralaba 3. jenis warlaba 4. perkembangan waralaba di Indonesia 5. perkembangan hukum waralaba 6. dasar hukum warlaba	baik				3%
2	Mahasiswa memahami aspek-aspek hukum waralaba	1. Mahasiswa memiliki kemampuan menjelaskan :sejarah waralaba 2. pengertian waralaba 3. jenis warlaba 4. perkembangan waralaba di Indonesia 5. perkembangan hukum waralaba 6. dasar hukum warlaba	baik				5%
3	Mahasiswa memahami aspek-aspek hukum waralaba	1. Mahasiswa memiliki kemampuan menjelaskan :sejarah waralaba 2. pengertian waralaba 3. jenis warlaba 4. perkembangan waralaba di Indonesia 5. perkembangan hukum waralaba 6. dasar hukum warlaba	baik				5%
4	Mahasiswa mampu memahami bsinis waralaba	1. Mahasiswa mampu menjelaskan :karakterisitk bisnis waralaba 2. franchisor 3. franchisee	baik				5%
5	Mahasiswa mampu memahami bsinis waralaba	1. Mahasiswa mampu menjelaskan :karakterisitk bisnis waralaba 2. franchisor 3. franchisee	baik				6%
6	Mahasiswa memahami aspek hukum perjanjian waralaba	1. Mahasiswa mampu menjelaskan :perjanjian waralaba 2. perjanjian waralaba dalam perspektif hukum perdata 3. hubungan waralaba dengan haki 4. hubungan waralaba dengan peraturan perundang-undangan lainnya 5. perjanjian waralaba di Eropa	baik				5%

7	Mahasiswa memahami aspek hukum perjanjian waralaba	1. Mahasiswa mampu menjelaskan :perjanjian waralaba 2. perjanjian waralaba dalam perspektif hukum perdata 3. hubungan waralaba dengan haki 4. hubungan waralaba dengan peraturan perundang-undangan lainnya 5. perjanjian waralaba di Eropa	baik				5%
8	Mahasiswa memahami aspek hukum perjanjian waralaba	1. Mahasiswa mampu menjelaskan :perjanjian waralaba 2. perjanjian waralaba dalam perspektif hukum perdata 3. hubungan waralaba dengan haki 4. hubungan waralaba dengan peraturan perundang-undangan lainnya 5. perjanjian waralaba di Eropa	baik				15%
9	Mamhasiswa memiliki kemampuan keuntungan & kerugian bisnis waralaba	1. Mahasiswa mampu menjelaskan :risiko bisnis waralaba dalam persepektif teori 2. keuntungan bisnis waralaba 3. kerugian bsinis waralaba 4. risiko bisnis waralaba 5. dampak pemutusan hubungan waralaba 6. pencegahan kerugian bagi francisee 7. pencegahan kerugian bagi franchisor 8. pilihan hukum perjanjian waralaba 9. penyelesaian perselisihan perjanjian waralaba	baik				5%

10	Mamhasiswa memiliki kemampuan keuntungan & kerugian bisnis waralaba	1. Mahasiswa mampu menjelaskan :risiko bisnis waralaba dalam persepektif teori 2. keuntungan bisnis waralaba 3. kerugian bsinis waralaba 4. risiko bisnis waralaba 5. dampak pemutusan hubungan waralaba 6. pencegahan kerugian bagi francisee 7. pencegahan kerugian bagi franchisor 8. pilihan hukum perjanjian waralaba 9. penyelesaian perselisihan perjanjian waralaba	baik				5%
11	Mamhasiswa memiliki kemampuan keuntungan & kerugian bisnis waralaba	1. Mahasiswa mampu menjelaskan :risiko bisnis waralaba dalam persepektif teori 2. keuntungan bsinis waralaba 3. kerugian bsinis waralaba 4. risiko bisnis waralaba 5. dampak pemutusan hubungan waralaba 6. pencegahan kerugian bagi francisee 7. pencegahan kerugian bagi franchisor 8. pilihan hukum perjanjian waralaba 9. penyelesaian perselisihan perjanjian waralaba	baik				5%
12	Mahasiswa memiliki kemampuan memahami waralaba dalam kerangka hukum persaingan usaha	1. Mahasiswa memiliki kemampuan menjelaskan :waralaba dan persaingan usaha 2. keterbukaan dalam bisnis waralaba 3. perjanjian waralaba dalam kerangka hukum persaingan usaha 4. pencegahan tindakan curang warlaba	baik				5%
13	Mahasiswa memiliki kemampuan memahami waralaba dalam kerangka hukum persaingan usaha	1. Mahasiswa memiliki kemampuan menjelaskan :waralaba dan persaingan usaha 2. keterbukaan dalam bisnis waralaba 3. perjanjian waralaba dalam kerangka hukum persaingan usaha 4. pencegahan tindakan curang warlaba	baik				5%

14	Mahasiswa memiliki kemampuan memahami waralaba dalam kerangka hukum persaingan usaha	1. Mahasiswa memiliki kemampuan menjelaskan :waralaba dan persaingan usaha 2. keterbukaan dalam bisnis waralaba 3. perjanjian waralaba dalam kerangka hukum persaingan usaha 4. pencegahan tindakan curang waralaba	baik				6%
15	Mahasiswa memiliki kemampuan memahami waralaba dalam kerangka hukum persaingan usaha	1. Mahasiswa memiliki kemampuan menjelaskan :waralaba dan persaingan usaha 2. keterbukaan dalam bisnis waralaba 3. perjanjian waralaba dalam kerangka hukum persaingan usaha 4. pencegahan tindakan curang waralaba	baik				5%
16	Mahasiswa mampu menganalisis dampak perubahan regulasi terhadap model bisnis waralaba serta memberikan solusi hukum yang relevan.	1. Kemampuan mengidentifikasi perubahan regulasi terkait waralaba 2. Kemampuan menganalisis dampak perubahan regulasi terhadap model bisnis waralaba 3. Kemampuan memberikan solusi hukum berdasarkan analisis dampak regulasi	baik				15%

SDGS (Sustainable Development Goals)



Catatan

1. **Capaian Pembelajaran Lulusan Program Studi (CPL-Prodi)** adalah rumusan kemampuan yang harus dimiliki oleh lulusan program studi yang mencakup sikap, penguasaan pengetahuan, keterampilan umum, dan keterampilan khusus sesuai dengan jenjang kualifikasi, yang diperoleh melalui proses pembelajaran.
2. **CPL-Prodi yang dibebankan pada Mata Kuliah** adalah bagian dari CPL-Prodi yang dipilih dan relevan untuk dikembangkan melalui suatu mata kuliah, sebagai dasar perumusan capaian pembelajaran mata kuliah.
3. **Capaian Pembelajaran Mata Kuliah (CPMK)** adalah kemampuan yang dirumuskan secara spesifik dan diturunkan dari CPL-Prodi yang dibebankan pada mata kuliah, serta menggambarkan kompetensi yang harus dicapai mahasiswa setelah menyelesaikan mata kuliah.
4. **Sub-CPMK** adalah kemampuan akhir yang direncanakan pada setiap tahap pembelajaran, sebagai penjabaran lebih rinci dari CPMK, bersifat terukur dan dapat diamati sesuai dengan materi pembelajaran.
5. **Indikator Penilaian** adalah pernyataan spesifik dan terukur yang digunakan untuk menilai ketercapaian Sub-CPMK, baik dari proses maupun hasil belajar mahasiswa, yang didukung dengan bukti penilaian.
6. **Kriteria Penilaian** adalah tolok ukur yang digunakan untuk menentukan tingkat ketercapaian hasil belajar mahasiswa berdasarkan indikator penilaian, guna menjamin penilaian yang objektif, konsisten, dan adil. Kriteria penilaian dapat bersifat kuantitatif dan/atau kualitatif.
7. **Bentuk Penilaian** meliputi penilaian tes dan non-tes sesuai dengan karakteristik capaian pembelajaran.

8. **Bentuk Pembelajaran** meliputi kuliah, responsi, tutorial, seminar atau bentuk lain yang setara, praktikum, praktik studio, praktik bengkel, praktik lapangan, penelitian, dan pengabdian kepada masyarakat.
9. **Metode Pembelajaran** merupakan cara penyampaian pembelajaran yang digunakan untuk mencapai capaian pembelajaran, antara lain Small Group Discussion, Project Based Learning, Case Based Learning, Collaborative Learning, Discovery Learning, Self-Directed Learning, serta metode lain yang relevan.
10. **Materi Pembelajaran** adalah bahan kajian yang disusun secara sistematis dalam bentuk pokok dan sub-pokok bahasan untuk mendukung pencapaian Sub-CPMK.
11. **Bobot Penilaian** adalah persentase kontribusi setiap komponen penilaian terhadap nilai akhir mata kuliah, yang ditetapkan secara proporsional sesuai tingkat kompleksitas dan ketercapaian Sub-CPMK, dengan total keseluruhan sebesar 100%.
12. TM = Tatap Muka, PT = Penugasan Terstruktur, BM = Belajar Mandiri.